

# CAS Sales 26.1

## Modul 1: Strategische Verkaufsexcellence

### LN1: Vertriebs-Ultraschall

Tag	Datum	von	bis	Raum
Freitag	18.09.2026	8.30	17.30	vor Ort
Samstag	19.09.2026	8.30	12:30	vor Ort
Freitag	25.09.2026	8.30	12.30	vor Ort
Freitag	25.09.2026	13.30	17.30	vor Ort
Samstag	26.09.2026	8.30	12.30	online
Freitag	09.10.2026	8.30	17.30	online
Samstag	10.10.2026	8.30	12:30	online
Freitag	23.10.2026	8.30	12.30	vor Ort
Freitag	23.10.2026	13:30	17.30	vor Ort
Samstag	24.10.2026	8.30	12:30	online

## Modul 2: Operative Verkaufsexcellence

### LN2: Sales Excellence Projekt

Tag	Datum	von	bis	Raum
Freitag	06.11.2026	8.30	17.30	vor Ort
Samstag	07.11.2026	8.30	12:30	online
Freitag	20.11.2026	8.30	12.30	vor Ort
Freitag	20.11.2026	13.30	17.30	vor Ort
Samstag	21.11.2026	8.30	12.30	online
Freitag	04.12.2026	8.30	17.30	vor Ort
Freitag	04.12.2026	8.30	17.30	vor Ort
Samstag	05.12.2026	8.30	12.30	online
Freitag	18.12.2026	8.30	17.30	vor Ort
Samstag	19.12.2026	8.30	12.30	vor Ort

Individuelles Coaching 1h je Studierender während Modul