



**Universität
Zürich** ^{UZH}

Rechtswissenschaftliches Institut

Relative Marktmacht – Fluch oder Segen?

Prof. Dr. Peter Georg Picht, LL.M. (Yale)



Herausforderungen (Auswahl...)

- **Inhaltlich:**
 - Sachgerechte Schwelle für Bestehen reIMM
 - Einschränkung überschüssender 7 KG-Erstreckung
 - Territoriale Konditionenspaltung: welche multinationalen Vertriebsstrukturen nicht mehr akzeptabel?
 - Fraglich z.B. indirekter Bezug; Behandlung kartellrechtlich bisher zulässiger Belieferungsabreden
 - Inlandsfälle: Swiss finish für Problemklassiker in der Vertriebsorganisation
 - z.B.: Nachfragemacht im Handel; Durchsetzung auch beim Wie der Geschäftsbeziehung; Gegenmacht; Bedeutung autonomer Bezugskonzentration
 - Aus- und Inlandsfälle: Verhinderung allg. Meistbegünstigungsklausel
 - Potential für Pionierkonstellationen, z.B. Datenzugang; Tipping-geneigte Märkte



Herausforderungen (Auswahl...)

- **Handlungsbedarf Zentralakteure:**
 - **WEKO:** pick your fight
 - **Marktstarke**, ggf. international aufgestellte Unternehmen: in den Situation Room (nicht den Panic Room)
 - Potentiell **abhängige** Unternehmen: Wer wirft den ersten Stein?



...ob Fluch oder Segen bestimmen wir, jetzt