

Führend in der Al-Innovation für die Versicherungsbranche

Umsatz steigern, 24/7 Kundenservice automatisieren und Workflows optimieren mit unseren GenAl-Lösungen





Simon Moser

Chief Executive Officer

simon@muffintech.ai +49 176 325 73 807

<u>Linkedin</u>



O Book a meeting

Wachsende Herausforderungen für den Versicherungsmarkt



Kostenexplosion in der Kundenbetreuung

Qualifiziertes Personal ist rar und teuer, und freie Tage in der Versicherung kosten 112.000 € pro Jahr. Um wettbewerbsfähig zu bleiben, lagern einige Unternehmen aus und riskieren dabei Sprachbarrieren und eine niedrigere Servicequalität, während andere mit Personalmangel zu kämpfen haben. Beide Ansätze führen oft zu unzufriedenen Kunden und geringeren Gewinnen.



Unzufriedene Kunden

Während die Erwartungen an eine hohe Servicequalität steigen, sinkt die Geduld für einen minderwertigen Service.

Lange Wartezeiten, ungelöste Probleme und ein schwer erreichbarer Support beeinträchtigen die Kundenzufriedenheit und verringern den Umsatz. Mit 52% der Kunden, die nach nur einer negativen Erfahrung zu einem Mitbewerber wechseln würden, ist es für Firmen entscheidend, außergewöhnliche Kundenerfahrungen zu bieten.



Verlust von Fachwissen

Das Ausscheiden erfahrener Mitarbeiter und eine hohe Fluktuation führen zum Verlust wertvollen Wissens. Die Einarbeitung neuer Mitarbeiter ist teuer und kann bis zu sechs Monate dauern. Die Unternehmen haben oft weder die Zeit noch die Ressourcen, um die entsprechenden Fähigkeiten im Haus zu halten.



GenAl: Der Game-Changer für Versicherungsunternehmen

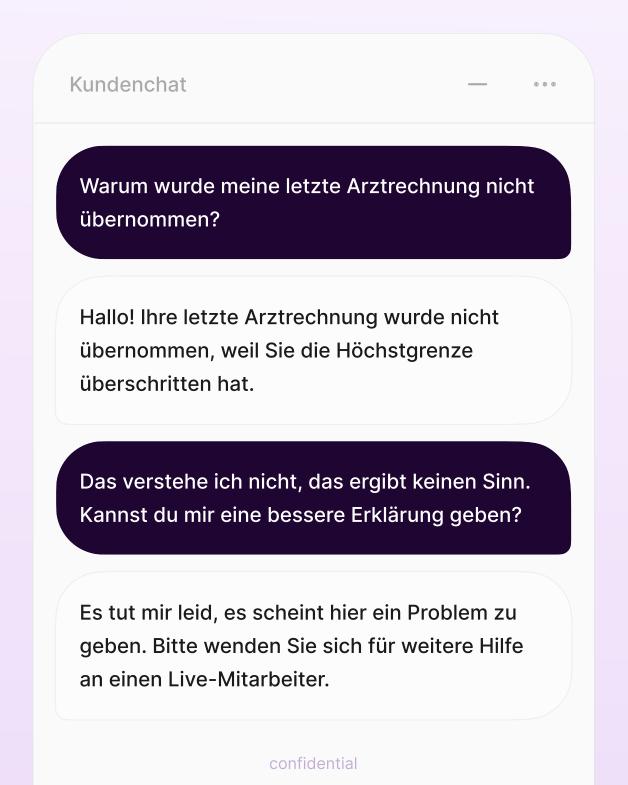
Vergangene Schwierigkeiten

Skriptgesteuerte Chatbots haben Schwierigkeiten, personalisierte oder komplexe Probleme zu lösen, Kundenbedürfnisse zu erkennen oder über Produkte zu informieren, sodass die Benutzer in einem endlosen Zyklus automatisierter Nachrichten gefangen sind. Das Ergebnis ist eine negative User-Experience, welche die Konvertierung und die Kundenzufriedenheit beeinträchtigt.



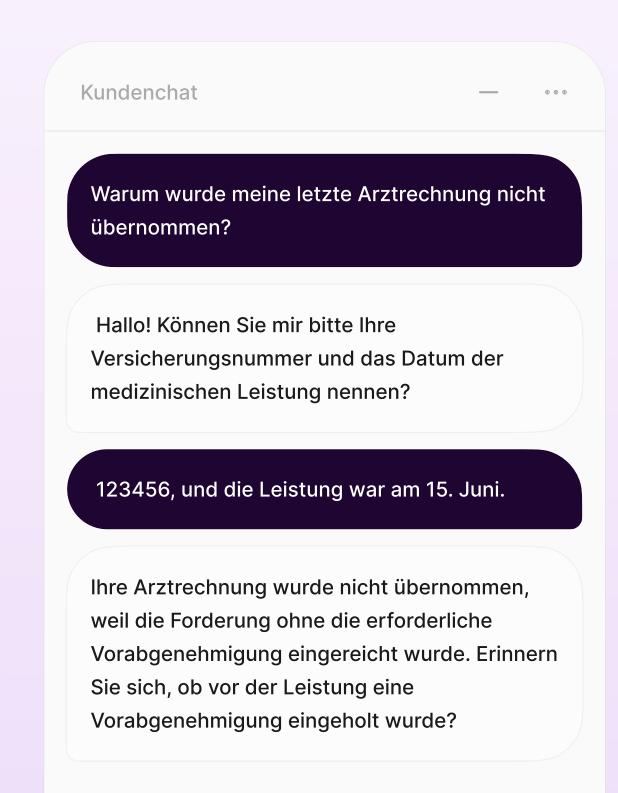
Die heutigen ersten Schritte

Im Jahr 2024 wird ChatGPT 180,5 Millionen Nutzer erreichen, was das Potenzial der konversationellen KI verdeutlicht. Diese Technologie ermöglicht eine schnellere und intuitivere Problemlösung, birgt aber auch erhebliche Risiken für die Versicherungsbranche, wie z. B. Herausforderungen bei der Kontrolle der Ergebnisse und der ordnungsgemäßen Überwachung.



Kommende Lösungen

Anstelle von veralteten Prozessen, können wir die Effizienz durch die Integration in menschliche Arbeitsabläufe steigern. Conversational AI stellt selbstständig Wissen bereit, löst Probleme und verkauft Produkte auf menschenähnliche Art und Weise, wodurch Effizienz, Kunden-Selfservice und Benutzererfahrung verbessert werden.





Ist Al wirklich die Zukunft?

>80%

der CEOs haben bereits beschlossen, Conversational Al-Produkte bei der Verwaltung ihrer Kunden einzusetzen.

*quelle

Bis 2024 wird die Größe des generativen Al-Marktes voraussichtlich auf

\$11.22
Billionen

*quelle 2

64%

der Verbraucher stimme zu, dass Converational AI ihre Emotionen effektiv versteht und darauf reagiert.

*quelle 3



Klarna zeigt den Weg

- Klarna nutzt Al für 66% des Kundensupports, reduziert die Problemlösungszeit von 11 Minuten auf weniger als 2 Minuten und steigert den durchschnittlichen
 Umsatz pro Mitarbeiter in den letzten 12 Monaten um 73% (H1 2024).
- Der Al-Assistent ist **rund um die Uhr, in über 35 Sprachen verfügbar** und erledigt die Arbeit von **700 Vollzeitagenten**. Bei der Kundenzufriedenheit liegt er gleichauf mit menschlichen Agenten.
- Schätzungen zufolge wird sich der Gewinn von Klarna im Jahr 2024 um \$40
 Millionen erhöhen, und der durchschnittliche Umsatz pro Mitarbeiter ist allein in den letzten 12 Monaten um 73 % gestiegen.

 Λ

muffintech.Al

Wie muffintech die Versicherungsbranche mit Al revolutioniert

VERTICAL AI

Ein einziges modulares Tool, das die drei Säulen der Branche bedienen kann.

KNOWLEDGE

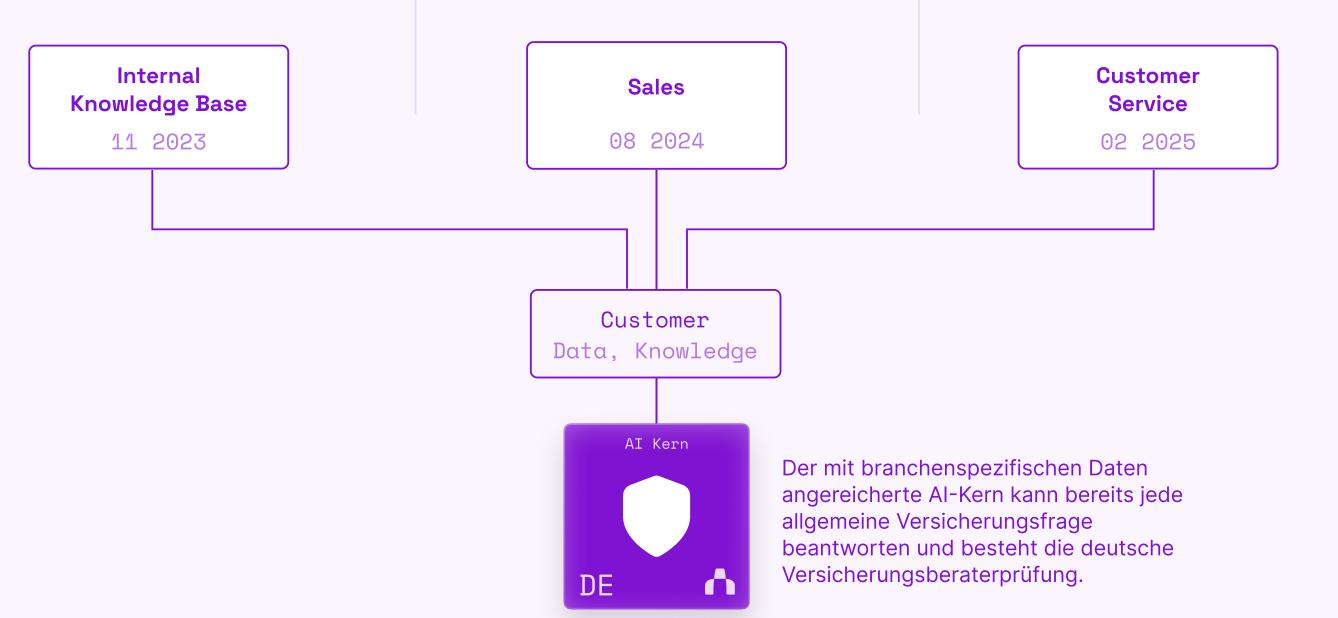
- Liefert sofortige und genaue Antworten auf eine Vielzahl von zeitraubenden Fragen
- Stellt auch in großen Unternehmen zentralisiertes und gut organisiertes Wissen zur Verfügung, auf das die Mitarbeiter in den verschiedenen Fachabteilungen leicht zugreifen können.
- Liefert vorgefertigte und anpassbare Antworten für mehr Klarheit und Effektivität, die die Effizienz steigern

SALES

- Bietet Produktberatung, indem es die Nutzer der Website vom ersten Moment an anspricht und so die Zahl der unabhängigen Verkäufe erhöht
- Führt die Nutzer durch einen individuellen Pfad, analysiert ihre Bedürfnisse und Qualifikationen und bietet maßgeschneiderte Empfehlungen
- Erhöht die Wahrscheinlichkeit von Conversions

SERVICE

- Nimmt Schadensmeldungen entgegen und verwaltet Routineaufgaben wie Adressänderungen
- Bietet 24/7-Support und erhöht die Kundenzufriedenheit
- Verringert die Arbeitsbelastung Ihres Teams





muffintech.Al

KPIs

Kundenservice

- 69% Verbesserte Kundenservice-Fähigkeiten
- 55% Verkürzte Wartezeiten
- 41 % Höhere Kundenzufriedenheit Erhöhte
- 48% Effektivität der Daten- und Analysenutzung
- 80% Reduzierung des Ticketvolumens

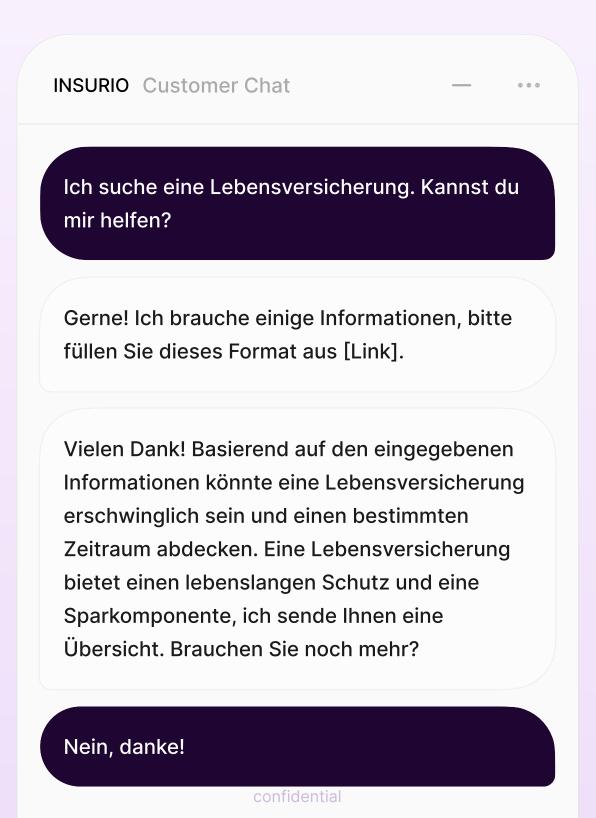
*quelle 4



Sales

- 145% Umsatzsteigerung im selben Vertriebsteam
- 2x höhere Vertragswerte
- 30% Steigerung der Abschlussraten
- 60% Verkürzung der Verkaufszykluszeit
- 25% Verbesserung der Kundenzufriedenheitsergebnisse

*quelle 5

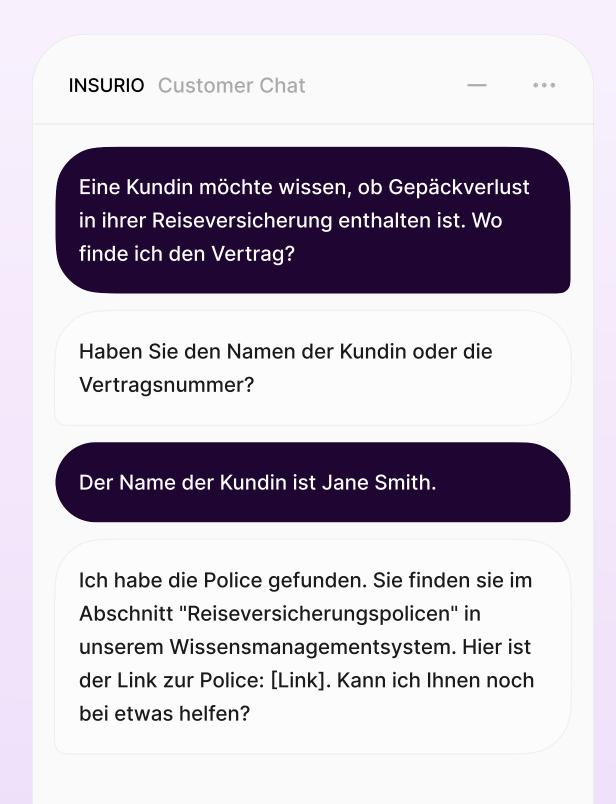


Knowledge Management

- 30% Zeitersparnis für die Mitarbeiter
- 35% Reduktion der Fluktuation im Kundenservice
- 30% Reduktion der Schulungskosten
- 70% Automations-Potential aller T\u00e4tigkeiten und Routineentscheidungen

*quelle 6

*quelle_7





Erfüllung der Anforderungen des EU Al Act

Unser Produkt ist so konzipiert, dass es die Anforderungen des EU-Gesetzes über künstliche Intelligenz (The EU Artificial Intelligence Act) erfüllt, das ähnlich wie die Datenschutzgrundverordnung (GDPR) für den Datenschutz globale Standards für KI festlegt.

muffintech besitz die:



ISO-Zertifikation 27001:2022

for Al technology, particularly in customer support, sales, and operations within the insurance industry

Das Gesetz legt eine Reihe von Anforderungen für KI-Systeme mit hohem Risiko fest, darunter:

- ! Risikomanagement-System
- Daten und Datenverwaltung
- Technische Dokumentation
- Aufbewahrung von Aufzeichnungen
- Menschliche Aufsicht
- Genauigkeit, Robustheit und Cybersicherheit
- Qualitätsmanagement-System
- Transparenz und Bereitstellung von Informationen für die Nutzer

Vom Pilotprojekt zur Umsetzung

Was Sie erwarten können: Das 16-wöchige Programm

ca. 1 Woche

ca. 4 Wochen

ca. 1 Woche

ca. 2 Wochen

ca. 8 Wochen

Qualifikation/ Validation

^ 2

Erarbeiten von Use Case(s)

Erarbeiten der Anforderungen und des Setups

Pilot/PoC

Λ

Möglichkeit, den Anwendungsfall weiter zu qualifizieren

•

Tieferes Verständnis und Validierung der Lösung Abschluss des Vertrags

^ •

Kaufmännische Vereinbarung finalisieren

^ •

Klärung eventueller Datenschutz- oder Compliance-Fragen Datenübergabe

_

Versand der relevanten Dokumente und Informationen

 \mathbf{A}

Datenbereinigung, Strukturierung und Pre-Training **Testing**

Übergabe-Workshop zu
Produkteinführung und
Funktionalitäten,
einschließlich Best Practices
zur Maximierung der
Produktnutzung

Direkte Unterstützung mit Anleitung und Benutzerschulung durch unser Team

Reine Prozessdauer: insgesamt 16 Wochen vom Pilotprojekt bis zum Go-Live.



Best Practice

Ressourcen bereitstellen und iterieren



Lerneffekte schaffen

- Frühzeitig praktische Erfahrungen mit klar definiertem Proof of Concepts (PoC) sammeln
- Ziele definieren und messen



Daten definieren

- Hohe Qualität der Eingabe sicherstellen, um hohe Qualität der Ausgabe zu gewährleisten
- Besondere
 Aufmerksamkeit auf
 Relevanz, Aktualität und
 Vollständigkeit der für den
 Anwendungsfall
 bereitgestellten Daten
 richten
- Regelmäßige
 Aktualisierungszyklen
 planen und umsetzen



Prozesse etablieren

Fachabteilungen
 wie Datenschutz, IT,
 Recht und
 Compliance
 einbeziehen, um
 eine ganzheitliche
 Sicht zu
 gewährleisten



Kontinuierliche Entwicklung

- KPIs definieren und kontinuierlich überwachen
- Feedback für das GenAl-Modell während des
 Betriebs einplanen, um die Ausgabe zu optimieren
- Kundenfeedback einbeziehen, um das Modell zu verfeinern



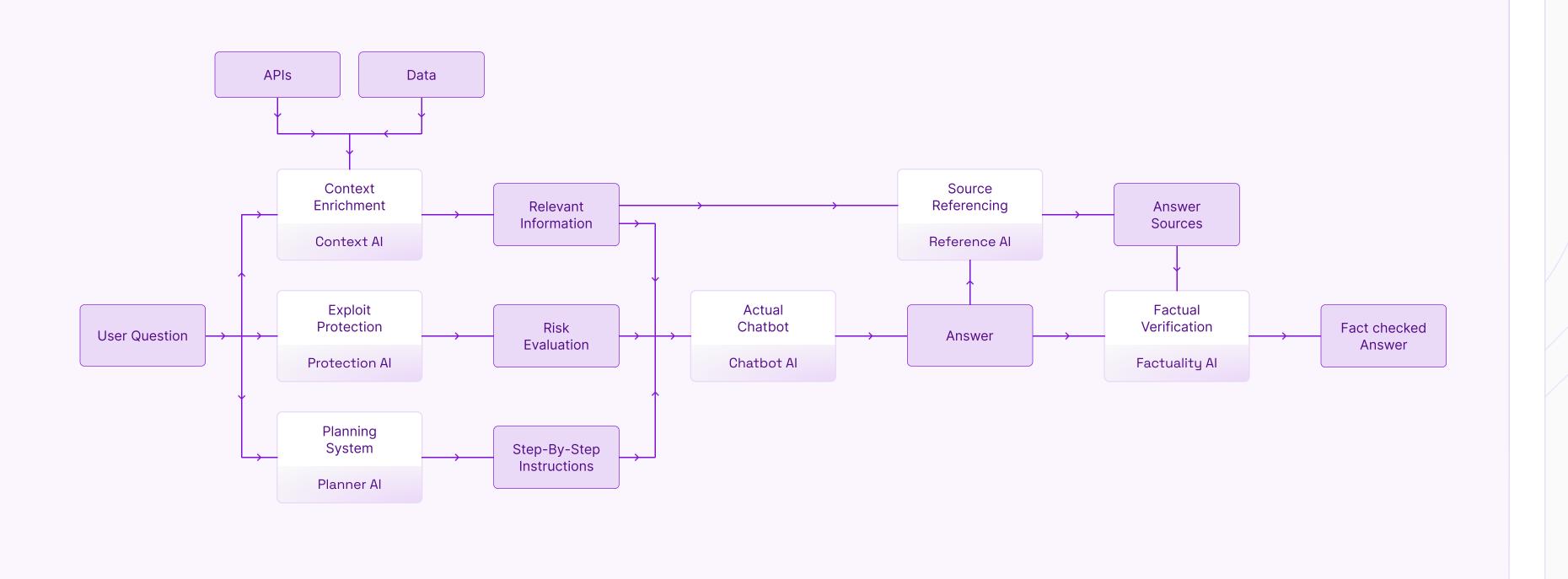
Feedback sicherstellen

 Personal für den Überprüfungsproz ess einplanen, um schnell wertvolles Feedback zu erhalten, insbesondere während der frühen Beta-Phase, wenn das Modell erstmals trainiert wird



Unsere Architektur

unseren Chat sendet, wird diese von drei separaten Modulen analysiert, von denen jedes von einer anderen Al betrieben wird. Diese Module arbeiten zunächst unabhängig voneinander und werden dann miteinander kombiniert. Indem wir das Problem in Teilprobleme aufgliedern, maximieren wir die einzigartigen Stärken der einzelnen Al, um ein hochgradig maßgeschneidertes Ergebnis zu erzielen, während wir gleichzeitig ihre individuellen Schwächen abmildern.



- 1 Kontextanreicherung (Context AI):
 Dieses Modul durchsucht die
 relevanten Informationen in der
 Datenbank und den APIs, auf
 denen unser Chat trainiert ist, um
 den relevantesten Kontext für die
 Beantwortung der Nutzeranfrage
 zu erstellen.
- 2 Schutz vor Angriffen (Schutz-AI):
 Dieses Modul führt eine
 Risikobewertung durch, um die
 Sicherheit unserer Nutzer und
 Kunden zu gewährleisten und sie
 vor potenziellen Risiken zu
 schützen.
- Jieses Modul berücksichtigt die Ziele des Nutzers und bietet eine schrittweise Anleitung, wie diese unter Berücksichtigung von Bedarf und Zweck erreicht werden können.
- 4 Referenzierung (Reference AI):
 Dieses Modul vergleicht die
 erzeugte Antwort mit relevanten
 Informationen aus der Datenbank
 und den APIs, um die Richtigkeit zu
 gewährleisten.
- 5 Faktenüberprüfung (Factuality AI):
 Dieses Modul prüft, ob die
 vorangegangenen Als keine Fehler
 gemacht haben, und verifiziert,
 dass die Antwort faktengeprüft ist.



muffintech.Al

