

# CAS Vertriebsmanagement in Versicherungsunternehmen

Bringe die Versicherungs-PS auf den Boden



**Building Competence. Crossing Borders.**

# CAS Vertriebsmanagement in Versicherungsunternehmen

## Ein Kernthema des MAS Insurance Management

Du möchtest den anstehenden Wandel vom Produktverkäufer zur umfassenden Kundenberaterin gestalten. Dieser CAS verbindet neueste Marketing Methoden mit den Realitäten des Versicherungsvertriebs. Damit steht Dir der Weg offen, in einem Umfeld knapper Fachkräfte und immer anspruchsvollerer Kunden weiterhin bestehen zu können.



«Besonders gut gefallen hat mir der Praxisbezug zum Thema Internationale Versicherungsprogramme. Wir konnten uns das nötige Wissen direkt vor Ort beim Industrieversicherer aneignen.»

Christoph Hugh, Teamleiter Verkauf, die Mobiliar



«Besonders gefallen hat mir, dass diverse Dozenten aus praktischer Erfahrung dozieren konnten. Zudem wurde der Unterricht abwechslungsreich gestaltet und auf unsere Fragen eingegangen.»

Ramón Molnár, Teamleiter Sach-, Technische-, Transport-Versicherungen, Arbenz RVT

### Organisatorisches

#### UNTERRICHTSDATEN

Start: 23.8.2024

#### DETAILS ZUR DURCHFÜHRUNG

- Teilzeitstudium
- Unterricht: freitags vor Ort an der ZHAW in Winterthur, samstags online

#### CREDITS

12 ECTS-Credits, voll anrechenbar an den MAS Insurance Management

#### KONTAKT

Du hast Fragen? Schreibe mir:

**Lukas Stricker**

[lukas.stricker@zhaw.ch](mailto:lukas.stricker@zhaw.ch)

Jetzt anmelden unter:  
[www.zhaw.ch/iri/cas-vvu](http://www.zhaw.ch/iri/cas-vvu)